

РАЗДЕЛ II.

Научные подходы к проблемам управления

«Нет науки – нет полноценного образования» - эта мысль лежит в основе научной деятельности профессорско-преподавательского института. Разработка актуальных проблем социально-экономического плана, кадрового обеспечения региональных органов государственной и муниципальной власти, проблемы их взаимодействия, а также самостоятельные изыскания преподавателей – это неполный обзор научно-исследовательской работы в институте. Статьи авторов, представленные в Вестник №4, – научно актуальны и практически значимы, они привлекут внимание как преподавателей, так и студентов всех специальностей.

Котов А. А.

Зарубежный опыт государственной поддержки транснациональных корпораций

Недостатки рыночного механизма присущи любой модели, существующей в современной экономике: американской, европейской, японской. Поэтому появляется необходимость государственного вмешательства в рыночную экономику. В современных условиях роль государства видоизменяется: от прямого участия в экономике оно переходит к преимущественному использованию косвенных методов. В результате глобализации особую роль приобретает государственная поддержка транснационализации отечественных компаний. В связи с тем, что транснационализация в России только начинается и государство еще не разработало комплекс мер в данной области, возникает необходимость изучения зарубежного опыта поддержки транснациональных корпораций.

В современной мировой экономике по данным ООН действует около 37 тысяч транснациональных корпораций (ТНК). Объем продаж ТНК приближается к стоимости ВВП США, в рамках ТНК проходит более 30 % мировой торговли. Современные ТНК составляют основу мировой экономики. В этих условиях появляется необходимость для государства развивать те компании, которые способствуют улучшению социально-экономического положения национальной экономики.

Большинство ТНК обеспечивают странам нахождения своей штаб-квартиры поступление значительных налоговых средств от международной деятельности. Нельзя также отрицать распространения через ТНК экономического и политического влияния. В связи с этим многие государства практикуют различные меры поддержки транснационального капитала, среди которых выделяются:

- Предоставление государственных гарантий;
- Страхование прямых инвестиций;
- Предоставление государственных кредитов;
- Поддержка в урегулировании инвестиционных споров;
- Создание недискриминационных условий для инвесторов;
- Исключение двойного налогообложения;
- Административная и дипломатическая поддержка;
- Содействие в создании необходимой инфраструктуры.

Неадекватная промышленная и финансовая структура не позволяет в современных условиях эффективно противостоять натиску мощных транснациональных корпораций. Выходом из такой ситуации может быть государственная политика стимулирования концентрации промышленности как часть государственной промышленной политики. Примером этого является политика правительства Франции. Ее целями были: повышение производительности труда, увеличение рентабельности, расширение источников финансирования, решение проблемы управления, а также создание динамичных и оптимальных по размеру объединений предприятий. При этом был сделан акцент на необходимость создания в каждой отрасли небольшого количества (одна - две) промышленных групп. Такие группы полностью доминировали на национальном рынке и успешно конкурировали на международной арене. Политика французского правительства способствовала созданию наиболее благоприятных

условий для централизации и концентрации капитала. В этих целях была использована система методов государственного воздействия, наиболее важным из которых является государственное финансирование. Основными формами государственного финансирования при этом стали кредитование, субсидирование, государственные заказы и закупки. Широко использовались такие инструменты как предоставление гарантий по займам, льготная налоговая и ценовая политика, законодательство, регулирующее и стимулирующее слияния и поглощения. Особенностью государственного стимулирования концентрации промышленности был его селективный характер.

Многие государства, понимая роль ТНК в современной мировой экономике, стремятся установить над ними прямой контроль с помощью участия в собственности. Это приводит к созданию государственных ТНК. В то же время необходимо признать, что в условиях господства трендов приватизации и сокращения госсектора, преобладают не полностью государственные ТНК, а ТНК с долей участия государства. Среди крупных государственных и полугосударственных корпораций можно выделить: французские TotalFinaElf, France Telecom и Renault, немецкая Deutsche Telekom, итальянская ENI, испанская Telefonica, японская NTT. Все данные корпорации входят в число 500 крупнейших в мире, имеют большое количество иностранных дочерних компаний и значительные зарубежные активы.

В рамках расширения интеграционных процессов в Европе можно отметить важную и интересную тенденцию - образование международных компаний за счет слияния государственных корпораций разных стран. Примером такого альянса является объединение шведской компании Telia и финской Sonera. Контрольные пакеты данных компаний до слияния принадлежали соответствующим правительствам, а сейчас каждое из государств владеет крупной долей в объединенной корпорации, не доходящей однако до 51%. Необходимо отметить, что данные компании действуют в телекоммуникационной сфере, давно совместно работали в различных странах, в том числе в России (Телекоминвест - Мегафон). Объединение рассматривалось менеджерами компаний и их акционерами (т.е. правительствами) как способ аккумуляции финансовых ресурсов, необходимых для строительства сетей сотовой связи нового, третьего поколения (G3).

Ряд стран, которые отличаются большой долей участия государства в экономических процессах, принимают непосредственное участие в процессах становления и развития ФПП. Во Франции в рамках проведения политики стимулирования концентрации государство в 60-70-х годах разработало план, в соответствии с которым в большинстве отраслей промышленности должно было остаться лишь по несколько крупных групп. В результате многолетней работы по концентрации промышленности Франция теперь имеет образовавшиеся в результате ряда слияний две крупные автомобилестроительные компании, два нефтяных концерна, одну авиастроительную фирму и т.д. В Южной Корее официально определенный государством статус носят «генеральные торговые компании», вокруг которых формировались ФПП, с уровнем экспорта у каждой более 2% от общего объема экспорта страны.

Государство, предпринимая комплекс мер по поддержке собственных ТНК, обязано не забывать и о негативных последствиях транснационализации, заключающихся прежде всего в оттоке капитала. В этих условиях политика государства по отношению к ТНК должна включать не только поощрительную, но и запретительную компоненту. Материалы данной статьи могут быть полезны студентам ВИЭСУ при изучении курса «Государственное регулирование экономики».

Литература

Артемьева В. А. Государственная политика стимулирования концентрации промышленности во Франции // Вестник Московского университета. Серия 7. Экономика. - 1976. - №3. - С. 42-54.

Ленский Е.В., Цветков В.А. Транснациональные финансово-промышленные группы и межгосударственная экономическая интеграция: реальность и перспективы. – М.: АФПИ еженедельника «Экономика и жизнь», 1998. – 294 с.

Мовсесян А.Г. Транснационализация в мировой экономике: Учебное пособие. - М.: Финансовая академия при Правительстве РФ, 2001. - 316 с.