

ПУТИ СОКРАЩЕНИЯ НЕГАТИВНЫХ ПОСЛЕДСТВИЙ ВХОЖДЕНИЯ РОССИИ ВО ВСЕМИРНУЮ ТОРГОВУЮ ОРГАНИЗАЦИЮ ДЛЯ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

В. К. Нусратуллин

Институт социально-экономических исследований Уфимского научного центра РАН, г. Уфа

Поступила в редакцию 15 января 2013 г.

Аннотация: статья посвящена вопросам сокращения негативных последствий вхождения России в ВТО для отечественных товаропроизводителей. В первой части статьи анализируются варианты развития событий на ближайшую и отдаленную перспективы, во второй – разбираются позиции сценария, который должен вывести страну и отечественных товаропроизводителей на траекторию прямо пропорционального устойчивого роста и развития при принятии и выполнении надлежащих мер стимулирования эффективного производства.

Ключевые слова: Россия и ВТО, экономическая стратегия, структурная политика, система распределения, платежеспособный спрос.

Abstract: article is devoted questions of reduction of negative consequences of occurrence of Russia in the WTO 4 domestic commodity producers. In the first part of article variants of succession of events on the nearest and kept away prospects are analyzed, positions of the scenario which should deduce the country and domestic commodity producers on a trajectory of directly proportional steady growth and development at acceptance and performance of appropriate measures of stimulation of effective manufacture understand the second.

Key words: Russia and the WTO, economic strategy, structural policy, distribution system, solvent demand.

В отношении перспектив функционирования экономики России и ее регионов в условиях Всемирной торговой организации спектр мнений довольно широк. Для их более или менее определенного представления достаточно, на наш взгляд, выделить крайние позиции по степени их благоприятствования перспективам развития отечественной экономики с тем, чтобы на их базе выработать среднюю результирующую позицию для ее использования в процессе последующего принятия решений.

Первая точка зрения достаточно хорошо представлена в официальных правительственных и околоправительственных документах на федеральном уровне (см., например: [1, 2, 3 и др.]).

Вторая (неофициальная) точка зрения крайне неблагоприятна в оценке будущих событий (см., например: [4, 5, 6 и др.]). Ее в обобщенном виде вкратце можно изложить следующим образом.

1. Вначале цены на потребительские товары будут снижаться, вызывая удовлетворение населения. Такая динамика вызовет снижение цен на товары отечественных товаропроизводителей, формируя тенденцию снижения эффективности отечественного производства, рентабельности

производства отечественных товаров, подводя отечественные предприятия к низкорентабельному, убыточному финансовому состоянию, а то и к банкротству. Таких предприятий, по прогнозам специалистов, будет немало.

Первопричины данной перспективы таковы:

- низкотехнологичный, сырьевой характер отечественной экономики, что по истечении определенного времени может еще более ослабить наши позиции в мировой экономике;
- высокий износ основных производственных фондов, устаревшие технологии во многих отраслях экономики;
- относительно суровые природно-климатические условия;
- отсутствие внутренних источников инвестиций инновационного характера в обрабатывающих отраслях промышленности из-за низкой рентабельности производства при значительных объемах вывоза капитала из сырьевых отраслей экономики;
- недостаточная эффективность системы государственной службы и управления, которая сегодня не избавлена от существенных пороков, в частности от коррупции, и др.

Есть мнение, что если тенденция банкротства российских предприятий будет формироваться

слабо, то ее могут ускорить посредством увеличения темпов роста цен на нефтепродукты, газ, электроэнергию, сырье, материалы, комплектующие изделия и т.п. Эта ситуация окажется выгодной и импортерам товаров, что через определенный промежуток времени повлечет за собой тенденцию медленного роста потребительских цен.

2. Снижение рентабельности производства, банкротство хотя бы части отечественных предприятий вызовет тенденцию к замораживанию роста, а то и снижению средней заработной платы, росту безработицы, снижению реальных доходов широких слоев населения и, как следствие, может повлечь за собой социальные издержки, вызывая повышение градуса политических страстей, и т.п.

3. Чтобы указанного не происходило, федеральное и региональные правительства в условиях некоторого снижения налоговых поступлений в бюджет из-за названных выше причин будут вынуждены увеличивать трансферты, отягощая ими бюджет, вызывая формирование его дефицита. Тенденция формирования дефицита бюджета может усилиться внешнеэкономическими факторами, главным из которых является возможное снижение мировых цен на нефть, газ и другие сырьевые ресурсы. Положение усугубляется также необходимостью финансового подкрепления исполнения предвыборных обещаний президента.

4. Указанные обстоятельства будут подталкивать отечественных экономических субъектов всех уровней к займу финансовых средств, начиная от отдельных граждан и заканчивая предприятиями и государством в целом. Причем в условиях усиления общей нестабильности наращивать внутренний долг в достаточно больших размерах государству не представится возможным. Соответственно со стороны государства и корпораций усилятся тенденции к росту внешних заимствований, а со стороны населения – внутренних. При низкой конкурентоспособности и общей неэффективности отечественного производства, которые как актуальные задачи в скором времени решить представляется весьма проблематичным, то станет проблематичным и вопрос расчета с долгами, в особенности с внешними, которые при усилении случаев невозврата будут обрастать всё более жесткими требованиями иностранных кредиторов по своему обслуживанию.

5. Конечный итог данного пессимистического варианта состоит в том, что ситуация на кредитном рынке может оказаться патовой, когда с нарастающими долгами станет невозможно рассчитаться

в масштабе государства и долги будут расти, увеличивая предпосылки банкротства отечественных предприятий и государства на внешнем кредитном рынке, а населения на внутреннем. Это может повлечь за собой ситуацию массового банкротства – государства, бизнеса и населения. Пример – Греция, Испания и другие европейские страны.

6. Таким образом, на государство и корпорации может быть накинута внешняя кредитная удавка, на население – внутренняя. Перед государством маячит ситуация дефолта и потери в той или иной части суверенитета, перед предприятиями – продажи активов иностранным кредиторам и превращения их из резидентов в нерезиденты, перед гражданами – конфискация имущества и обеднение.

7. Очевидно, что означенный процесс будет сопровождаться социальными волнениями, усугубляя положение и усиливая драматизм не только ситуации, но и возможного исхода в решении текущих вопросов развертывания социально-экономического кризиса.

Конечно, прогнозируемый вариант развертывания ситуации во многом представляет собой скептический сценарий, поскольку предполагает по сути дела инерционное развитие событий и пассивное отношение со стороны ключевых субъектов экономики, каковыми является и государство со своими структурами, и бизнес, и население. Однако у всех указанных субъектов этот вариант должен быть «в уме» как возможный исход событий в случае непринятия соответствующих мер и пассивного созерцания происходящих событий. Это предполагает осмысление и активизацию своих действий на любом уровне системы государственного управления и регулирования экономики и социальной сферы.

В данном случае возникает *третий*, наиболее реалистичный вариант развертывания будущих событий в стране и регионах в условиях ВТО, который должен зародиться и претвориться усилиями всех участников будущих событий, включая управленческую, научно-техническую и творческую интеллигенции, предпринимательство и население.

Какие *позиции третьего сценария* мы имеем в виду? Вначале в общем виде обозначим наиболее отчетливые из них.

1. Как пишет заместитель директора по научной работе Института прикладной математики им. М. В. Келдыша РАН (ИПМ, г. Москва), доктор экономических наук Г. Г. Малинецкий, необходим

такой же, какой в свое время был подготовлен в Южной Корее, большой проект, направленный на прорыв в экономике и возрождение региона [7]. В нем в качестве одного из серьезных разделов и сквозной методологической основы должна присутствовать новая концептуальная идея активизации энтузиазма широких слоев населения на решение задач в условиях ВТО, не последнее место в которой будет занимать состояние доходов населения. Неконтролируемое их снижение может привести к сужению потребительского спроса, спаду производства и разбалансированию экономики.

Движение творческой инициативы для реального производства интересно тем, что оно хотя и повышает интенсивность труда, однако в результате своеобразной компенсации излишних затрат энергии мощным эмоциональным настроением, морально-психологическим удовлетворением результатами труда производственный персонал рационально использует свой потенциал в процессе труда и быстро восстанавливает его в нерабочее время. Такое трудовое поведение в результате имеет мощный синергетический эффект. В то же время активизация трудового энтузиазма должна обеспечиваться со стороны управленческого корпуса соответствующей высокой организацией производства, достаточным количеством необходимых факторов производства.

2. В качестве факторной составляющей нового развития должна выступать концепция формирования кадров по всей технологической цепочке реализации перспективных задач развития экономики региона – научно-технической, творческой, управленческой интеллигенции, предпринимательства, производственного персонала в составе квалифицированных рабочих специальностей. Для этого в рамках возможностей республиканской компетенции потребуется обеспечить восстановление эффективной системы среднего общеобразовательного, среднего специального и высшего образования, интенсивное развитие фундаментальной и прикладной науки, а также привлечение уже имеющихся квалифицированных кадров за пределами регионов и страны.

На наш взгляд, следует значительно повысить бюджетные расходы на поддержку ученых, научных коллективов, работающих в сфере высоких технологий, на приоритетных направлениях науки. Главная задача бюджетной политики должна состоять в придании инвестициям инновационного характера. Только на этой базе можно обеспечить финансовую основу для инновационного прорыва,

сделать конкурентоспособными отечественные товары и услуги.

Образование и наука обеспечат поточное производство достижений научно-технического прогресса самого высокого уровня. В противном случае мы обречены на постоянное отставание, поскольку за границей самые новые достижения научно-технического прогресса не получишь потому, что, во-первых, их всегда нам будут продавать; во-вторых, продавать недешево; в-третьих, продавать в устаревшем виде. При таком раскладе, т.е. в отсутствие эффективной системы образования и фундаментальной науки мы обеспечим наше отставание навсегда.

3. Важнейшей составляющей выполнения новых задач должна явиться системная работа по повышению эффективности всей системы государственной службы и управления. Она должна включать не только меры по искоренению негативных проявлений власти во всех ее эшелонах, но и мероприятия по стимулированию эффективной деятельности властных структур, нацеливающих управленческие кадры на выполнение новых задач.

Власть должна доверять своим гражданам, не опутывая их частоколом законов и инструкций, как это предписывает теория оппортунистического поведения, и которые в конце концов уже становятся невозможным не переступить, вступая с властью в конфликтную ситуацию. В социально ориентированном обществе, где должны царить справедливость, нравственность, добропорядочность, оппортунистическое поведение автоматически сводится к нулю. В этом случае в нормативных правовых и административных регулирующих документах отпадает необходимость регламентировать отношения между работодателем и работником подробно, до мельчайших деталей, поскольку нерегламентированные пробелы оставляются для их регулирования на основе собственных высokonравственных принципов индивидуумами самостоятельно. Соответственно это автоматически снижает транзакционные издержки экономических взаимоотношений на любом уровне иерархического взаимодействия в экономике в отношениях как внутри фирм, так и между ними, что также является значительным резервом повышения эффективности общественного производства и конкурентоспособности производимой продукции.

В указанном проекте должен присутствовать существенный раздел, посвященный экономической

стратегии и программе развития страны и ее регионов, разработанный по следующим укрупненным позициям.

1. Структурная политика, направленная на преодоление сырьевой направленности республиканской экономики, повышение наукоемкости производства, повышение его технологической и технической оснащенности инновационного характера, что должно повлечь за собой снижение издержек производства, повышение его рентабельности. Инновации как продукт научно-технического и производственно-технологического интеллекта общества выступают в виде проектов по разработке новых видов продукции и услуг, ранее не поставлявшихся на рынок. В конечном итоге они выливаются в постоянное конструктивное совершенствование технологии извлечения большей энергии природы, воплощаемой в товарах конечного потребления, в расчете на одну и ту же единицу добываемых человеком первичных природных ресурсов. В основе упорядочения предметов природы в товарах лежит реализуемый через инновации интеллект как воплощение постоянно совершенствуемого интеллектуального труда общества. Таким образом, если производство должно быть высоко рентабельным, иметь устойчивый характер, предпринимательство безусловно должно носить инновационный характер. Конкурентоспособная инновационная экономика в конечном счете станет основой высокого уровня жизни людей.

2. Законодательная инициатива, экономические и административные меры, направленные на ограничение вывоза отечественного капитала за пределы региона и страны.

3. Концептуальная позиция по стимулированию процессов формирования законченных вертикально интегрированных корпораций (ФПГ, холдингов и т.п.), способных объединить в себе технологические цепочки производства конечной продукции, начиная от первичной добычи и обработки сырья до доведения ее до законченного потребительского продукта по аналогии с созданием и развитием в Южной Корее вертикально интегрированных компаний – «чеболи» [7]. Создание вертикально интегрированных компаний означало бы генеральную линию на формирование конкурентоспособной продукции на основе низких издержек производимой продукции, которые в этом случае будут складываться только из себестоимости производимой промежуточной продукции на этапах ее технологического передела. Тогда стоимость конечной продукции не будет включать элементы прибыли

на этапах передела промежуточной продукции, как это происходит при обмене между ее организационно независимыми производителями. Эта промежуточная прибыль способна накапливаться до значительных величин в составе затрат на приобретение промежуточной продукции, что и утяжеляет стоимость конечной продукции, делая ее неконкурентоспособной.

Соответственно может вестись работа по объединению предприятий малого и среднего бизнеса в горизонтально интегрированные объединения на кооперативных принципах, которые в дальнейшем мерами стимулирующего характера частично могут войти в состав вертикально интегрированных объединений, частично функционировать как самостоятельные организации под финансовым патронажем государства с тем, чтобы не допустить их банкротства.

Политика по стимулированию формирования интегрированных объединений будет способствовать не только повышению конкурентоспособности отечественных товаропроизводителей, но и сохранению прежде независимых производств в рамках хозяйственной деятельности, помогая решению социальных вопросов сохранения рабочих мест, устойчивых доходов населения, сохранения и роста его благосостояния. Перспективным в формирующихся интегрированных и кооперативных объединениях является стимулирование внедрения новых форм организации труда на принципах корпоративно-семейных отношений с условиями пожизненного найма, обеспечения социальных гарантий в рамках полного социального пакета и т.п. как факторов обеспечения высокой производительности труда и борьбы экономически активного населения за производство конкурентоспособной продукции.

4. Большие резервы роста эффективности современного производства и повышения его конкурентоспособности кроются в совершенствовании организации финансово-экономической инфраструктуры общественного производства. Вся финансово-экономическая система, предназначенная для обслуживания реального сектора экономики, нацелена на максимальное вымывание его доходов в пользу собственников факторов производства, не являющихся участниками производства, – абсентеистов. Последние выводят свои доходы за пределы не только реального сектора экономики, но и эффективного потребительского спроса, формирующегося за счет прямых доходов потребителей – зарплат и предпринимательского дохода. Вымы-

вание доходов реального сектора осуществляется более всего в пользу наиболее могущественных абсентеистов, фактически монополизировавших систему распределения доходов и благ в обществе. Соответственно в экономике существует постоянная тенденция к тяготению доходов участников реального сектора к минимуму – зарплаты к среднему, а порой, и к минимальному прожиточному уровню, предпринимательского дохода – к уровню наименьшей рентабельности производства, часто не обеспечивающей внутренние источники накоплений (инвестиций) [8, 9].

В стране фактически возникла ситуация порабощения реального сектора экономики финансовым сектором или общественного производства его финансовой инфраструктурой, поскольку инвестирование производства за счет займов из внешних источников влечет наложение дополнительных обязательств реальному сектору в виде процентных выплат. При низкой рентабельности производства выполнение этих обязательств также превращается в проблему. Установившийся регламент организации производства и формирования доходов участников общественного производства и собственников его факторов не способствует росту заработной платы и предпринимательского дохода как источников потребительского спроса и накопления капитала. Соответственно в целом по экономике в значительной степени ограничиваются предпосылки возникновения высоких темпов экономического роста и расширенного воспроизводства.

Отсюда возникает еще один резерв повышения эффективности отечественной экономики в условиях Всемирной торговой организации – совершенствование системы распределения национального дохода, начиная с первичного звена экономики – уровня предприятий, направляя ее на ограничение тенденции вымывания доходов реального сектора экономики в ее финансовую инфраструктуру и тем самым обеспечивая предпосылки возрастания, с одной стороны, заработной платы производственного персонала предприятий, с другой – предпринимательского дохода, обеспечивая предпринимательству более высокий уровень рентабельности его хозяйственной деятельности. Это явится мощным побудительным мотивом активизации творческой инициативы как внутри предприятий, так и в межфирменных отношениях, источником повышения производительности труда.

Данное предложение можно инициировать как законодательную инициативу в федеральные орга-

ны законодательной власти. Ее реализация позволила бы подвести экономические основания под формирование тенденций повышения заработной платы, увеличения собственных источников накопления капитала предприятиями, способствовала бы оживлению деятельности самих финансово-кредитных учреждений вследствие того, что норма производственной прибыли оказалась выше нормы банковского процента, что явилось бы индикатором успешного развития экономики. Подъем заработной платы – фактор не только повышения благосостояния населения, но и роста уровня платежеспособного спроса, что, в свою очередь, окажется непосредственным стимулом увеличения предложения, а значит, и развития производства, чем непременно воспользуются предприниматели региона.

Без инициирования и реализации указанной меры, направленной на ограничение перелива доходов из реального в финансовый сектор экономики в пользу абсентеистов всякие попытки повышения эффективности производства в реальном секторе приведут не к росту заработной платы и предпринимательского дохода, а к возрастанию величины отъема прибыли в дивиденды, т.е. так называемой оплаты факторов производства.

5. Есть более конкретные условия стимулирования предпринимательства к более энергичной деятельности, обеспечивая ему высокую рентабельность производства. Этого можно добиться, *во-первых*, за счет прекращения оттока капитала за рубеж, закрыв оффшорные зоны, прекратив нерегулируемый и беспощинный вывоз капитала, который по указанным выше причинам не будет возвращаться. Тогда капиталу некуда будет деваться и он пойдет в высокотехнологичные капиталоемкие отрасли в рамках как портфельного, так и прямого инвестирования производства; *во-вторых*, ужесточением налогообложения отраслей естественных монополий посредством как НДС, так и повышением экспортных пошлин на вывозимое сырье с тем, чтобы его невыгодно было вывозить за границу. Наоборот, высокотехнологичную наукоемкую продукцию можно облаживать щадящим налогом; *в-третьих*, искусно регулировать импортные пошлины с тем, чтобы по мере повышения рентабельности предприятий отечественных отраслей их снижать, обеспечивая постоянную конкуренцию с внешними поставщиками для обеспечения тенденции снижения внутренних цен и повышение качества отечественной продукции; *в-четвертых*, обес-

печить эффективную структурную экономическую политику государства по финансовой поддержке отечественной экономики за счет всего инструментального набора экономических методов регулирования, начиная с прямого субсидирования производства, введения льготного налогообложения, льготного кредитования, начиная с самых приоритетных отраслей, чтобы они смогли вытянуть другие отрасли, которые связаны с ними технологически по стадиям передела промежуточной продукции.

6. Для стимулирования и поддержки отечественных товаропроизводителей необходимо использовать и потенциал рыночного механизма, активизируя потребительский спрос. В соответствии с указанными предпосылками активизации деятельности предпринимательства возникнет тенденция роста эффективности производства. В этом случае предприниматель сможет выплачивать своему наемному персоналу хорошую зарплату, чтобы вызвать соответствующую мотивацию к труду, обеспечивая высокую производительность труда, фондо- и материалоотдачу. Это повлечет за собой новую активизацию (мультипликативный эффект) платежеспособного спроса на потребительские товары, как активизатора их производителей. Эту тенденцию надо поддержать и государству, совершенствуя систему оплаты труда «бюджетников», повышая ее средний уровень, уменьшая разрыв в доходах между их высоко- и низкооплачиваемыми категориями, работая над снижением интенсивности их труда за счет оснащения рабочих мест новейшими технологиями и инструментами повышения производительности труда.

Работу по сокращению разрыва в доходах государству необходимо вести и по отношению к широким слоям населения посредством активизации деятельности по совершенствованию налоговой системы, по превращению ее характера в целом из регрессивного в прогрессивный введением прогрессивных ставок налогообложения доходов, имущества, дарения, наследования и т.п. в расчете на душу населения, освобождением от налогов доходов ниже среднедушевого уровня, а также по совершенствованию всей системы перераспределения доходов, включая оптимизацию системы социального субсидирования, что также повлечет возникновение и рост эффективного платежеспособного спроса на потребительские и инвестиционные товары в стране.

Остальные предложения более конкретного характера можно выделить следующим образом:

1) для информирования широкой среды предпринимательства и производственного персонала и необходимости оперативного вхождения в новые условия хозяйственно-экономической деятельности можно было бы обеспечить организацию подготовки и издание учебно-методической и справочной литературы, актуальных информационно-методических материалов по тематике Всемирной торговой организации, а также печатных и публичных выступлений научных работников, преподавателей вузов, представителей государственной службы и управления в системе пропаганды знаний и в средствах массовой информации;

2) интенсифицировать профилактику борьбы с экономическими преступлениями;

3) усиливая регулируемую роль государства в экономике, вести работу по увеличению государственных расходов в структуре всеобщего налога на прибыль;

4) в сельском хозяйстве необходимо в целом отменить существующую систему налогообложения, основанную еще на ложных рикарданских положениях формирования доходов сельскохозяйственных товаропроизводителей на уровне «замыкающих» цен производства. Единственной налоговой базой в отрасли должна остаться положительная земельная рента. Более того, считаем абсолютно верным желание российского правительства узаконить дифференцированные платежи сельскохозяйственным товаропроизводителям в расчете на единицу площади (на 1 га) за неблагоприятные условия ведения хозяйства. В методическом аспекте проработка этого вопроса не представляет никаких трудностей;

5) предложения по ведению мониторинга различных индикаторов состояния социально-экономической ситуации в стране и ее регионах являются абсолютно верными. Однако надо усилить задачу взятием на контроль правительства непосредственно индикаторов поляризации доходов (децильного коэффициента, коэффициента Джини и т.п.). В случае возрастания тенденции поляризации предусмотреть и решительно использовать меры по ее подавлению по причинам, указанным выше;

6) использовать все правовые и административные меры по улучшению социальной, демографической обстановки в стране и ее регионах, которые без излишних затрат на их реализацию могли бы обеспечить решающий перелом в формировании негативных тенденций. В частности, всё еще торозится законодательное решение вопроса о бес-

платном выделении один раз в жизни земельного участка под строительство жилого дома нуждающимся постоянным жителям страны в расчете на семью из государственного земельного фонда;

7) российскому правительству также необходимо работать над вопросом обеспечения государственного регулирования цен на продукцию нефтегазового комплекса, поскольку неконтролируемый рост цен на топливо, горючее, горюче-смазочные материалы, газ, электроэнергию является одним из существенных факторов и инструментов подавления предпринимчивости и желания работать отечественных товаропроизводителей [10, 11].

ЛИТЕРАТУРА

1. Россия и Всемирная торговая организация [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.wto.ru/ru/newsmain.asp> (дата обращения: 15.01.2012).
2. Доклад Рабочей группы по присоединению Российской Федерации к Всемирной торговой организации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.wto.ru/ru/content/documents/docs/ReportOfTheWorkingPartyRus.doc>. (дата обращения: 5.02.2012).
3. Нам надо вернуть ту большую цену, которую мы платим за ВТО [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://news.rambler.ru/11789843> (дата обращения: 15.11.2011).
4. Делягин М. ВТО станет катастрофой, которая разбудит Россию [Электронный ресурс] / М. Делягин. – Режим доступа: <http://forum-msk.org/print.html?id=8826868> (дата обращения: 24.04.2012).
5. Жуковский В. Власти осознанно отказываются от модернизации деиндустриализированной «экономики трубы» и сваливают Россию в пропасть [Электронный ресурс] / В. Жуковский. – Режим доступа: <http://forum-msk.org/material/economic/9625994.html> (дата обращения: 6.11.2012).
6. Катасонов В. Ю. О ВТО, или о реальных и мнимых «дырах» российской экономики [Электронный ресурс] / В. Ю. Катасонов. – Режим доступа: http://www.znanauku.ru/index.php?option=com_content&task=view&id=5622&Itemid=35 (дата обращения: 16.04.2012).
7. Малинецкий Г. Г. Проектирование будущего. Роль нанотехнологий в новой реальности [Электронный ресурс] / Г. Г. Малинецкий. – Режим доступа: <http://www.nanonewsnet.ru/articles/2009/proektirovanie-budushchego-rol-nanotekhnologii-v-novoi-realnosti> (дата обращения: 24.08.2012).
8. Нусратуллин В. К. Неравновесная экономика : монография. 2-е изд., доп. / В. К. Нусратуллин – М. : Компания Спутник+, 2006. – 482 с. – Режим доступа: www.nvk-ufa.narod.ru.
9. Нусратуллин В. К. Теоретический анализ проблем устойчивого развития современной экономики / В. К. Нусратуллин, И. В. Нусратуллин. – Уфа : АН РБ, Гилем, 2012. – 168 с.
10. Нусратуллин В. К. Пути сокращения негативных последствий вхождения России в ВТО для экономики республики / В. К. Нусратуллин // Проблемы функционирования и развития территориальных социально-экономических систем : материалы VI Всерос. науч.-практ. интернет-конф. 15.10–15.11.2012 г. : в 2 ч. – Уфа : ИСЭИ УНЦ РАН, 2012. – Ч. I. – С. 78–83.
11. Нусратуллин В. К. О путях развития экономики республики в условиях ВТО / В. К. Нусратуллин // Проблемы функционирования и развития территориальных социально-экономических систем : материалы VI Всерос. науч.-практ. интернет-конф. 15.10–15.11.2012 г. : в 2 ч. – Уфа : ИСЭИ УНЦ РАН, 2012. – Ч. II. – С. 48–52.

Институт социально-экономических исследований Уфимского научного центра РАН

Нусратуллин В. К., доктор экономических наук, профессор, академик Академии экономических наук Украины, заместитель директора по научной работе, заведующий сектором экономической теории и системного анализа

E-mail: nvk-ufa@rambler.ru

Тел.: 8-927-306-38-93

Institute of Social and Economic Researches of the Ufa Science Centre of the Russian Academy of Sciences

Nusratullin V. K., Doctor of Economic Sciences, Professor, Academician of Academy of Economic Sciences (Ukraine), Deputy Director on the Scientific Work, Managing Sector of Economic Theory and System Analysis

E-mail: nvk-ufa@rambler.ru

Tel.: 8-927-306-38-93