

ИЗУЧЕНИЕ ТЕНДЕНЦИЙ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА ГОМЕОПАТИЧЕСКИХ ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ

Ю. В. Проценко, И. Н. Андреева

Пятигорская государственная фармацевтическая академия

Проведен анализ рынка гомеопатических ЛС на рынке Краснодарского края. Выявлены региональные особенности дистрибуции, оптовой и розничной продажи гомеопатических ЛС, приведены объемы продаж 14,4% от общего товарооборота, установлены лидирующие позиции ЛС на рынке. Соотношение зарубежных и отечественных гомеопатических ЛС складывается в пользу отечественных производителей. Рынок гомеопатических ЛС можно охарактеризовать как растущий.

В последние годы интерес к гомеопатии как к методу лечения и профилактики ряда заболеваний в России значительно вырос. Гомеопатические лекарственные препараты могут применяться как в качестве основных средств для лечения различных заболеваний, так и в составе комбинированной терапии более серьезных патологий. Данный метод лечения применяется более 200 лет. Благодаря тому, что содержание действующего вещества в гомеопатических ЛС очень мало, они практически не имеют побочных и токсических эффектов, а их терапевтическая эффективность доказана временем. Большая часть гомеопатических ЛС относится к безрецептурному отпуску, что позволяет фирмам-производителям использовать для их продвижения рекламу в СМИ.

Целью настоящей работы являлось выявление общей тенденции регионального рынка гомеопатических ЛС и дать оценку изучаемой группе ассортимента аптечных товаров.

По данным аналитической компании «DSM Group» объем продаж гомеопатических ЛС в России не велик и составляет всего лишь 2,74 % от стоимостного объема розничной реализации ЛС и 1,10% от натурального объема продаж (данные за 2005 г.)

Нами проведено изучение рынка гомеопатических ЛС г.Краснодара. Региональной особенностью фармацевтического рынка Краснодарского края является популяризация гомеопатии как метода лечения крупнейшим на юге страны Краснодарским краевым гомеопатическим центром, сочетающим в себе функции медицинского центра с производственной базой гомеопатических средств.

Для определения общих тенденций рынка гомеопатических ЛС (ГомЛС) в регионе нами были определены следующие показатели:

- объем продаж в стоимостном выражении;

- объем продаж в упаковках;
- средние розничные цены;
- лидеры продаж.

Для получения точных данных с наибольшей вероятностью формировали специальную панель репрезентивной выборки аптечных предприятий. Для этого проводили масштабный опрос аптек (census) по нескольким основным параметрам: месторасположение, товарооборот, форма собственности, количество сотрудников в торговом зале, объем продаж гомеопатических и аллопатических ЛС. В результате типологизации аптечных предприятий г. Краснодара по выявленным критериям нами выделено 5 типов аптек:

- гомеопатические специализированные аптеки;
- аптеки в центре города или возле крупных торговых центров;
- аптеки внутри ЛПУ;
- аптеки внутри торговых центров;
- аптеки спальных районов.

В данном классификационном аспекте мы далее оценивали рынок гомеопатических ЛС г. Краснодара.

Аптеки специализированные гомеопатические располагаются в центральной части города на оживленных улицах с высоким трафиком прохождения (более 50 человек в час). Среднее количество посетителей в день насчитывает от 200 до 500 человек, средний чек от 150 до 200 рублей. Площадь торгового зала 90—100 м².

Ассортимент насчитывает от 5000 до 8000 позиций, из них около 40% приходится на гомеопатические ЛС. Среднемесячный товарооборот составляет от 3,6 до 4,5 млн рублей.

Аптеки в центре города. Центральный район города, как правило, — оживленное место с расположенными торговыми и деловыми центрами. Трафик прохождения 70—80 человек/час, среднее число посетителей в день 400—600 человек. Площадь тор-

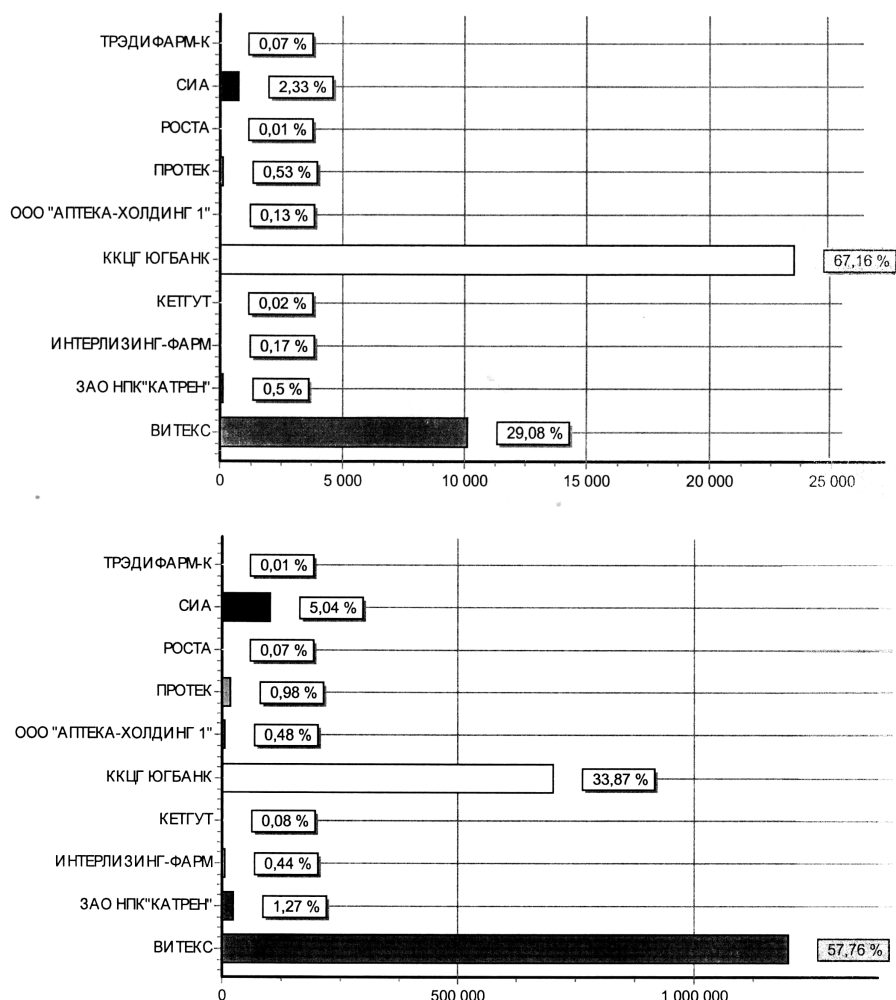


Рис. 1. Анализ каналов дистрибьюции гомеопатических лекарственных средств Краснодарского края. *а* — Рейтинг поставщиков — лидеров в общем стоимостном объеме продаж за период с 01.01.2006 по 31.03.2006 г; *б* — Рейтинг поставщиков — лидеров в общем стоимостном объеме продаж за период с 01.01.2006 по 31.03.2006 г

гового зала от 80 до 120 м². Гомеопатических ЛС в ассортименте встречается от 5 до 20%, всего ассортиментных позиций насчитывается от 3000 до 4000. Средний чек составляет около 300 рублей. Среднемесячный товарооборот около 5 млн рублей.

Аптеки внутри торговых центров. Как правило, открытой формы продаж с широким ассортиментом аптечных товаров, насчитывающих 12000 позиций с товарооборотом от 5,0 до 9,0 млн рублей, гомеопатических средств в ассортименте встречается не более 10%.

Аптеки внутри ЛПУ с широким ассортиментом ЛС, составляющих до 90% всей товарной номенклатуры. При наличии в ЛПУ врача гомеопата количество гомеопатических ЛС достигает 40%. Среднее число ассортиментных позиций — 4,5 тысячи, среднемесячный товарооборот 4,3 млн рублей. Посещаемость до 600 пациентов в день. Средний чек 100 рублей.

Аптеки спальных районов располагают как правило, небольшим торговым залом — 50 м², ассортиментных позиций насчитывается около 2000, гомеопатических ЛС в ассортименте не более 5%, среднемесячный товарооборот составляет 1,5 млн рублей, среднее число посетителей 200, средний чек 100 рублей.

Как следует из характеристики выделенных нами типологий аптечных организаций, гомеопатические средства наиболее представлены в аптеках гомеопатических специализированных и аптеках, располагающихся рядом с ЛПУ. Поэтому в панель исследования включили эти два типа аптечных организаций. Всего обследовано 18 аптек города. В качестве источника информации служили инвентаризационные ведомости и движения товара. Исследования проводили в 1 квартале 2006 г. Нами установлено, что в регионе работают 10 поставщиков гомеопатических ЛС (рейтинг поставщиков приведен на диаграмме).

Лидирует в списке поставщиков специализирующаяся на дистрибуции гомеопатических ЛС фирма «Витекс» — 57,76% от объема продаж в стоимостном выражении, а в общем натуральном объеме продаж — фирма «ККЦГ» — 67,76%.

Распределение ассортимента Гом ЛС по странам производителям показало, что в стоимостном выражении соотношение отечественных ЛС и импортных составляет 52% : 48%, а в натуральных показателях 83%:17%. Наиболее представлены на рынке Краснодарского края следующие фирмы отечественных производителей: ККГЦ, Оберон Москва, Фитосинтекс, Алкой Москва, а из зарубежных — Pharmaceutical США, Neel Германия, Laboratory Boiron Франция.

Гом ЛС представлены на рынке весьма разнообразно. Энтеральные ЛФ встречаются в виде гранул, драже, карамели, таблеток, оральных капель, сиропа и составляют 82,3% от всех лекарственных форм. Парентеральные ЛФ встречаются в виде растворов для инъекций, суппозиторий, мазей, гелей, назальных спреев.

По объему продаж наибольшую долю ГомЛС — около 14,4% от общего оборота имеют только специализированные гомеопатические аптеки. В аптеках, расположенных в ЛПУ доля ГомЛС ниже — около 6,3%. По стоимостному объему продаж на рынке лидируют церебрум композитум в ампу-

лах, траумель в ампулах а также монопрепараты в гранулах. Как установлено, 18,09% наименований обеспечивают 80% продаж. В основном все эти ЛС импортного производства со средней стоимостью упаковки 275 рублей. В натуральных показателях по количеству проданных упаковок лидирует оциллококцинум в гранулах (9,7%), ИОВ диабет в капсулах (6,8%), анаферон в таблетках (5,04%). Средняя стоимость упаковки 153 рубля.

Таким образом установлено, что рынок гомеопатических лекарственных средств в г.Краснодаре находится в развитии. Намечилась тенденция в увеличении спроса на ЛС в виде растворов для инъекций и инновационные средства. Наиболее широко представлен ассортимент гомеопатических ЛС в специализированных аптеках при ЛПУ. То есть, несмотря на то, что гомеопатические средства в основном безрецептурного отпуска, потребителям необходима врачебная консультация.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Сокольская Т.А., Даргаева Т.Д., Копытько Я.Ф., Лякина М.Н. Гомеопатическая фармация сегодня: проблемы и пути решения // Фармация, 2002. — №1. — С. 40—42.
2. Федина Е.А. Путеводитель для фармацевтических работников по лекарственным препаратам фирмы «Хель» М.: Арнебия, 2002. — 136 с.